



서울대학교

특허와 기술이전

강의계획서

2013학년도 2학기

2013. 08



서울대학교

005.059 특허와 기술이전

담당교수: 박하영, hayoungpark@snu.ac.kr, 02-880-2575

담당조교: 박교준, seede5@snu.ac.kr, 010-9280-1621

강의시간: 매주 금요일 13:00 - 16:00 (180분)

강의장소: 43-1동 101호

면담시간/장소: 수요일 13:30-18:00 or by appointment/ 사무실 037-317

과목 개요

- 본 강의는 **팀빌딩 ⇒ 사업아이템발굴 ⇒ 지식재산 ⇒ 특허요건 ⇒ 특허구조분석 및 선행특허분석 ⇒ 특허기반 기술창업 ⇒ 사업계획서 작성 ⇒ 투자설명회**로 진행되며, 팀빌딩부터 투자자 대상 사업계획서 발표까지 기술사업화의 전 과정을 압축해서 체험해 볼 수 있는 수업
- 교수진과 함께 산업분야별 전문 멘토들의 멘토링을 거쳐, 학기말에는 국내 벤처투자업계를 대표하는 초기벤처기업 투자자(Angel, Venture Capital, Corporate Venture Capital)들을 대상으로 실전투자설명회를 진행한 후 우수 아이템에 대해서는 시제품제작 및 사업화를 지원



벤처투자자 특강



Ideation Workshop



이화여대 교류수업

과목의 특징

전문가 멘토링, 명사특강, 학기말 실전 사업계획서 투자설명회 진행

- 실무전문가 팀별 심층멘토링
- 국내외 대표 엔젤투자자, 벤처캐피탈, 대기업 신규사업 담당자 특강
- 수강생들의 벤처투자자 대상 사업계획서 발표 및 투자설명회

수강적격대상 및 수강자격 (전공에 관계없이 누구나 가능)

- 지식재산 및 기술사업화 전반에 대한 이해를 희망하는 학생
- 특허출원과정, 선행특허분석, 특허활용 기술사업화를 희망하는 학생
- 지식재산 기반 사업계획서 작성 관련 이론 및 실습을 희망하는 학생
- 인생에서 한번은 창업에 대한 고민과 준비가 필요하다고 생각하는 학생 - 취업 및 대학원 진학 후에라도 언젠가 기회가 된다면 기업 내 신규사업팀 또는 사내벤처, 연구원 창업에 도전해 보고 싶은 학생
- 창업을 고민중인 학생 - 창업에 관심은 있지만 사업아이템이 확정되지 않았거나, 함께 할 팀원 발굴에 어려움을 겪고 있는 학생
- 창업준비중인 학생 - 사업아이템이 확정된 상태에서 현재 창업을 준비중인 학생 또는 사업아이템은 확정되었지만 함께 할 팀원이 필요한 학생
- 창업경험이 있는 학생 - 창업경험이 있지만 성공적이지 못했던 이유에 대하여 아이템 선정과정, 사업화 전략수립, 실행 전반에 관한 원인분석과 해결방안을 찾아서 다시 창업에 도전해 보고자 하는 학생

수업진행 방법

- 본 과정은 이론 강의 50%, 실습-토론-발표 50%로 진행
- 5명 내외로 팀을 구성하여 팀 프로젝트 진행; 자기소개서를 바탕으로 팀장을 선출하고 본인이 원하는 팀에 팀원으로 참가하여 도전할 만한 문제를 정의하고 해당 문제를 해결할 아이디어를 도출하고 해결방안을 사업계획서로 작성 후 실전 투자설명회를 진행
- 전문가 멘토그룹에 의한 팀별 맞춤형 컨설팅 및 멘토링 제공

- 강의자료는 수업 eTL 게시판과 Google G-Drive를 통해 제공

강의 일정 & 학습 내용

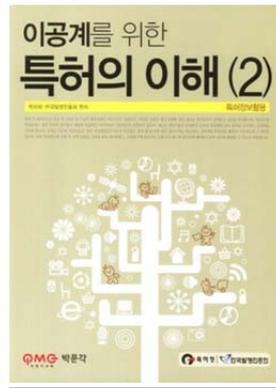
일정	수업 내용	비고
1주 9월 6일	강좌소개 및 개요; 팀빌딩 절차 및 자기소개서 작성, 벤처캐피탈 투자기업 & Trend 분석	담당교수 김창훈
2주 9월 13일	팀빌딩과 공통 관심 Deal Trend 분석, 사업아이템 발굴 Workshop - 1 팀별 사업아이템 관련 선행특허분석, 과제 안내	김창훈
2주 9월 14일(토)	시제품(Mockup, Demo) & Intro영상 제작, Landing Page Design & App 등록 특강; 2013 상반기 벤처캐피탈 투자동향 특강 (이대 교류수업으로 팀별 1인 이상 참석)	유종훈 김기준
3주 9월 27일	Service Design, Customer Journey Map, Value Proposition, Business Model & Platform Design	김창훈
4주 10월 04일	지식재산의 종류, 특허청구항 이론 및 특허침해 이론	심영택
5주 10월 11일	특허권 및 특허요건	심영택
6주 10월 18일	특허구조분석 및 전략	심영택
7주 10월 25일	특허소유권 및 라이선스	심영택
8주 11월 1일	특허활용 모델 및 기술창업	심영택
9주 11월 8일	중간고사	심영택
10주 11월 15일	팀별 사업아이템 아이디어 발표 및 특허성에 대한 workshop	심영택
11주 11월 22일	팀별 사업아이템 관련 선행특허분석 과제 발표 공통 관심 Trend 분석 사업아이템 발굴 Workshop - 2	김창훈
12주 11월 29일	특강: Softbank Ventures Korea	문규학 대표
13주 12월 6일	Open Innovation, 전략로드맵, 시장정의, 시장환경분석, 이해관계자맵, 경쟁사분석, 자금조달전략, Venture Capital Cycle, VC투자 사례분석	김창훈
14주 12월 13일	Vision, 기대효과, Executive Summary, 사업계획서 Presentation Clinic	김창훈
15주 12월 20일	Venture Capital 투자자 초청 사업계획서 발표	김창훈

평가:

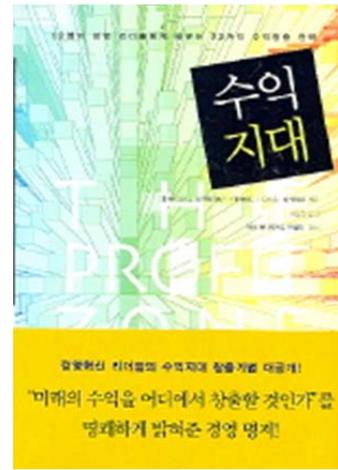
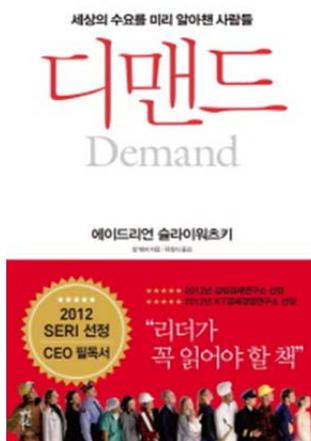
- 중간고사: 45% (특허이론)

- 기말 사업계획서 투자설명회 발표: 45%
- 출석: 10%
 - 지정좌석제 시행
 - 강의 시작 시간 후 5 ~ 15분 이내 입실은 지각으로 30% 감점이며, 결석은 100% 감점
 - 취업 관련 면접 및 연수, 질병이나 가족 경조사로 인한 결석은 증빙 사유서 제출 시 출석으로 인정

교재, 참고도서, 과제물, 수업결과물



린스타트업
The Lean Startup
지속적 혁신을 실현하는 창업의 과학



- 이론 강의 자료와, 슬라이드 템플릿, 사업계획서 샘플, 기타 참고자료를 eTL 강의게시판과 Google G-Drive에 주별 진도에 따라 업데이트하여 제공하며, G-Drive에는 기타 참고자료와 지난 학기 수업 관련 모든 정보도 열람가능하고, 선배 기수들의 사업계획서(투자유치제안서)도 열람 가능
- 과제물은 소개되는 사업계획서 템플릿에 따라 주별로 팀플을 통해 해야 할 과제가 자동적으로 주어짐
- 학기초 <자기소개서>를 작성하여 G-Drive에 제출해야 팀 빌딩 가능
- 수업결과물 즉 팀플을 통해 업데이트된 결과물은 G-Drive에 등록하여 주별 진도에 따라 팀별 발표결과물 공유

팀빌딩 방법

- 수강생은 1주차 안내에 따라 Google G-Drive에 올려진 양식에 따라 수업 시작 후 2주차까지 <자기소개서>를 작성하여 제출
- <자기소개서>를 바탕으로 <Talent Auction> 과정을 거쳐 5명 내외의 팀을 구성
- 우선 팀장 희망자는 팀빌딩 가이드라인을 참고하여 A.B.C.D 그룹 가운데 자신이 이끌어가고자 하는 팀유형에 대한 내용과 함께 <Talent Auction>을 통해, 본인이 왜 팀장이 되어야 하는지, 자신의 관심분야와 신념, 철학을 중심으로 사람을 어떤 마음으로 대하는지, 어떤 경력과 경험을 통해 리더십을 키워 왔는지에 대한 내용이 담긴 자기소개를 등록
- 팀원 희망자 전원은 팀장 후보들의 그룹 유형과 팀장소개를 참고하여 희망하는 팀장 1-2-3 지망을 Google Docs를 통해 1차 신청
- 팀원 희망자들의 1-2-3 지망 선호도를 기준으로 15~20명 팀장 확정
- 팀장 확정 통보를 받은 팀장들은 팀빌딩 수업시간 전까지 팀원들의 팀장 선호도 및 팀원소개자료, 사전인터뷰 등을 통해 지명할 팀원 후보명단을 준비
- 팀빌딩 수업당일 팀장들은 팀원 지명권 우선순위를 네이버 사다리타기로 정한 후 팀원 지명권 우선순위에 따라 마음에 드는 팀원을 돌아가며 한 명씩 선발

- 팀원은 1회에 한하여 거부권 행사가 가능하며, 팀 빌딩 완료 후 중간고사까지 팀별로 팀원 한 명에 한해 양 팀장 합의 후 다른 팀 팀원과 1:1 트레이드 가능

팀빌딩 가이드라인: 자신이 선호하는 유형을 아래 그룹에서 선택 후 명확히 의사표명

- **A Group.** 사업아이템을 보유하고 있으며 수료 후 즉시 창업에 도전해볼 생각이 있는 팀원들 중심으로 팀빌딩 희망
- **B Group.** 사업아이템 함께 발굴 및 수료 후 팀원들 간의 단합과 아이템에 대한 확신이 생길 경우 자연스럽게 취업보다는 창업에 우선순위를 두고 도전해볼 팀원들 중심으로 팀빌딩 희망
- **C Group.** 사업아이템 함께 발굴 후 바로 창업에 도전하기 보다는 공모전에 도전하며 함께 취업용 스펙도 쌓아가는 과정 속에서 공모전 성과 등이 좋을 경우 의지가 있는 팀원들 중심으로 창업에 도전해 볼 팀빌딩 희망
- **D Group.** 한 학기 동안 부담 없이 수업에 참여하기를 희망하는 팀빌딩 희망

기말 사업계획서 투자설명회

- 한 학기 동안 교수진과 산업분야별 전문 멘토들의 멘토링을 거쳐 만들어진 사업계획을 평가 받기 위한 사업계획서 투자설명회를 기말에 개최 (학점 평가의 45% 반영)
- 국내 벤처투자업계를 대표하는 초기벤처기업 투자전문가 (Angel, Venture Capital, Corporate Venture Capital) 들이 심사위원으로 참여하여 평가
- 평가는 전적으로 <벤처 투자자들>에 의해 창의성, 기술성, 시장성, 경제성, 공익성 등의 기준에 따라 시행.

멘토 & 심사위원

구분	성명	소속/직위	주요 약력
Star CEO	이동형	나우프로필 대표	싸이월드 창업자, SK와 합병 후 SK Communication 일본지사장 역임
	권도균	프라이머 대표	이니시스, 이니텍 대표
	이택경	프라이머 대표	다음 공동 창업자
Venture Capitalist 투자자	진성태	슈프리마인베스트먼트 부사장	IDG Ventures Korea, 스틱인베스트먼트, PWC, 삼성코닝, 엘지화학
	조서용	서울대학교 기술지주 기술사업화 실장	(주)세렉트론 대표, 서울대학교 산학협력재단
	임지훈	K Cube Ventures 대표	Softbank Ventures, 보스턴컨설팅그룹, NHN
	김진언	메가인베스트먼트 차장	키움인베스트먼트, NHN
	이범준	NEO Plux 차장	상해 ISKRA Capital, Neoplux 컨설팅본부
	박영호	한국투자파트너스 팀장	NHN, 싸이버텍홀딩스, 투자기업: 카카오, 키위플 등
	박준혁	CJ창업투자 차장	LG전자 벤처투자팀, Cisco, 우리은행, UCLA MBA
	김소희	LG전자 벤처투자팀	LG전자 Open Innovation팀
	박상호	한국투자파트너스 팀장	NHN 스마트폰게임사업팀, 엑센츄어 경영컨설팅
	신명철	KingsBay Capital 대표	Binext Capital 실리콘밸리 지사장, CJ E&M, 엑센츄어
	오진석	쿨리지코너 인베스트먼트	이상기술투자, EDB주식회사
	정영관	동양인베스트먼트 부장	LG전자 기술전략팀 벤처투자, 디지털 미디어 연구소
임준석	SK Planet 매니저	SK Telecom 벤처투자팀, LG전자 벤처투자팀	

INVITATION

Campus CEO Business Plan Mentoring & Networking Party

